

DIPLOMADO EN ESTRATEGIA DE MARKETING DIGITAL

Este diplomado, diseñado por expertos en el campo, entrega a los participantes una base sólida en marketing digital, comenzando desde los fundamentos y avanzando hacia estrategias aplicadas y específicas para la era de la inteligencia artificial. A través de un enfoque práctico y orientado a resultados, los participantes aplicarán conocimientos en proyectos y casos reales, desarrollando habilidades esenciales para diseñar estrategias efectivas en medios y plataformas digitales en diversos contextos y sectores.

El Diplomado en Estrategia de Marketing Digital de la Universidad de los Andes está dirigido a emprendedores, profesionales y líderes que buscan fortalecer su visión estratégica y dominar las herramientas necesarias para el entorno digital en la era de la Inteligencia Artificial. El programa destaca la importancia de alinear la estrategia digital con los objetivos del negocio y de fortalecer la marca personal como activo profesional clave, o la autoridad digital de una compañía a través de sus ejecutivos.

Εl objetivo del programa es que los participantes, independientemente de experiencia previa, adquieran las competencias necesarias para identificar oportunidades, enfrentar desafíos estratégicos en medios digitales y diseñar planes que generen impacto real en el negocio. Se busca fomentar un "pensamiento digital estratégico" que permita tomar decisiones basadas en datos, integrar automatización e inteligencia artificial y conectar cada acción digital con la estrategia empresarial global.

INFORMACIÓN GENERAL SOBRE EL DIPLOMADO EN ESTRATEGIA DE MARKETING DIGITAL

- im Inicio: 01 de junio 2026
- Modalidad: presencial u online
- Duración: 5 meses
- (\$) Matrícula: 5 UF | Arancel: 60 UF

OBJETIVOS DEL PROGRAMA

El Diplomado en Estrategia de Marketing Digital busca entregar a los participantes una formación integral en marketing digital, combinando fundamentos teóricos con herramientas aplicadas para diseñar, ejecutar y evaluar estrategias efectivas en distintos contextos profesionales y emprendedores. El programa promueve un pensamiento estratégico, orientado a resultados y adaptado a los desafíos actuales, incorporando el impacto de la inteligencia artificial en el marketing y los negocios.

Al finalizar este diplomado, el participante será capaz de:

- Diseñar e implementar estrategias de marketing digital alineadas con los objetivos del negocio, integrando plataformas, herramientas y métricas para maximizar el impacto de cada acción.
- Evaluar el uso de plataformas clave como Google, Meta (Facebook e Instagram), LinkedIn y TikTok, comprendiendo sus fortalezas y limitaciones para definir objetivos adecuados según cada etapa del funnel.
- Interpretar datos y métricas relevantes para tomar decisiones informadas, optimizar campañas, mejorar la experiencia del cliente y orientar las inversiones hacia resultados concretos.
- Aplicar criterios de segmentación, automatización y personalización, con foco en eficiencia, escalabilidad y pertinencia de los mensajes hacia audiencias específicas.
- Incorporar tecnologías emergentes como la inteligencia artificial, automatización y marketing basado en datos en la formulación de propuestas digitales innovadoras y sostenibles.
- Sestionar y potenciar la marca personal en entornos digitales, fortaleciendo el posicionamiento profesional mediante plataformas como LinkedIn y estrategias de contenido.
- Anticipar tendencias y liderar procesos de transformación digital, contribuyendo a la adaptación y crecimiento sostenido de organizaciones o proyectos propios.

DIRIGIDO A

Este programa está diseñado para profesionales, emprendedores y líderes interesados en desarrollar estrategias digitales desde cero o perfeccionar sus habilidades en marketing digital. No se requieren conocimientos previos, ya que el diplomado comienza desde los fundamentos y evoluciona hacia un enfoque estratégico y aplicado.

Es ideal para quienes buscan integrar herramientas tecnológicas que impulsen resultados concretos en sus organizaciones o negocios, así como para quienes desean fortalecer su marca personal y presencia profesional en entornos digitales.

REQUISITOS DE POSTULACIÓN

- Título profesional o técnico. En caso de no tener título, demostrar de experiencia en el área, o calidad de emprendedor.
- Currículum vitae.
- Cédula de Identidad (por ambos lados) o pasaporte en caso de ser extranjero.
- Carta de intereses (sólo para quienes no cuentan con título profesional o técnico).



PLAN DE ESTUDIO

ASIGNATURA I

Fundamentos del marketing digital y plataformas

- Introducción al marketing digital y la IA.
- Objetivos, métricas y estrategias en medios digitales: Google, Meta, Instagram.
- SEO: posicionamiento orgánico en buscadores.
- Innovación en medios y canales: compra programática y automation.
- Creación de campañas en Google.
- Creación de campañas en Meta.
- Inteligencia Artificial Generativa en Marketing Digital.
- Ecommerce y performance marketing.

ASIGNATURA II

Redes sociales y marca personal

- Estrategias en redes sociales: medición y engagement.
- Influencers y marketing en redes sociales: Instagram, Reels, TikTok, LinkedIn.
- Branding y content marketing.
- Storytelling para cautivar.
- LinkedIn en la estrategia B2B, marca de empresa y marca personal.
- Benchmark competitivo y análisis de estrategias digitales con plataformas de IA.

ASIGNATURA III

Tecnologías emergentes y marketing basado en datos

- Automatización y CRMs.
- User Experience (UX), inbound marketing y growth marketing.
- Tecnologías emergentes: cripto, blockchain, metaverso.
- Inteligencia Artificial en Marketing Digital y Agentes de IA.
- Analítica digital onsite: Google Analytics.
- Analítica digital offsite: evaluación de campañas de medios.

ASIGNATURA IV

Estrategia y Tendencias en Marketing Digital

- Planificación de la estrategia digital.
- Elaboración y evaluación de un plan de medios alineado a la estrategia.
- · Data driven decision making.
- Tendencias del marketing digital.

^{*}El temario puede sufrir modificaciones y actualizaciones.

CUERPO ACADÉMICO



Director Diplomado en Estrategias de Marketing Digital

Más de 20 años liderando Marketing Digital, eCommerce y negocios tecnológicos. Ex Gerente de Marketing y Ventas en Mercado Libre y otras reconocidad empresas en Latinoamérica. Director de Estonia Digital, asesorando a empresas en estrategia digital, automatización e inteligencia artificial aplicada al crecimiento.



Ingeniera Comercial

Consultora y asesora de empresas en Marketing Digital, Ecommerce, manejo y desarrollo de productos digitales. Fundadora de AdrenalinAds, agencia de Performance Marketing Digital. Más de 15 años de experiencia en estrategias digitales.

EXPERIENCIA DE NUESTROS EGRESADOS



Jefe de Segmento Empresas y Corporaciones Banco BICE

"La verdad creo que la mejor fortaleza es la calidad de profesores y expositores que tenemos, clase por medio hemos tenido expositores de empresas como Facebook, Google, LinkedIn. También, lo que aprendemos en una clase, a la clase siguiente vemos que se puede aplicar en el día a día. Lo recomiendo 100% y no solamente para ingenieros comerciales, sino que creo que hoy en día aplica para todo tipo de profesionales y personas que quieren estar a la vanguardia".



Consultor, Entel

"El programa me amplio la mente y me entregó las herramientas para poder desarrollar de mejor manera mi trabajo, entendiendo hoy día el nuevo contexto en el que estamos, con todo lo que es el e-commerce y el marketing digital. Estoy muy contento con la experiencia y recomiendo 100% este programa y la Universidad de los Andes."



Revisa aquí todos los programas



UNIVERSIDAD DE LOS ANDES ACREDITADA EN TODAS LAS ÁREAS NIVEL DE EXCELENCIA | 6 AÑOS

Gestión Institucional, Docencia de Pregrado, Investigació Vinculación con el Medio y Docencia de Postgrado.

INFORMACIÓN DE CONTACTO: PAULA BARRERA



<u>Teléfono: +562 2618 1987</u>



WhatsApp: +569 5816 4226



Mail: pbarreral@uandes.cl



Sitio web: postgradosuandes.cl